

	Ajuts	Característiques	Recerca innovadora primeres fases	Recerca cap a mercat	Spin-off early stage
F2I  FONS IMPULS INNOVACIÓ	Fons de Valorització - FVal	25.000€ per projecte	●	●	
	Fons Impuls Innovació - MiR	6.000€ per Mentor	●	●	
	Caixa Impulse	100.000€ per projecte – àmbit ciència de la vida i salut	●	●	
	RETOS COLABORACIÓN	Projectes amb empreses. Permet cobrir despeses de personal del grup		●	
RIS3CAT	Comunitats RIS3CAT	Projectes amb lideratge d'empreses / GR <i>partner</i> o subcontractat		●	
	MAP EADA - ACCIÓ	Programa gratuït d'assessorament per fer arribar al mercat projectes de recerca innovadors		●	
	Programa Indústria Coneixement - LLAVER	20.000€ a grup de recerca		●	
	Programa Indústria Coneixement - PRODUCTE	100.000€ a grup de recerca		●	
	Programa Indústria del Coneixement - MERCAT	Garantia per préstec participatiu ICF			●
	EIT Health - Headstart	50.000€ per projecte - àmbit salut i envelliment saludable			●
	NEOTEC (CDTI)	Fins a 250.000€ a empreses			●
	Programa Torres y Quevedo	Per a la contractació de doctors			●
	Programa Doctorats Industrials	Per a la contractació de doctorands			●
	Empenta ESADE-ACCIÓ	Programa d'acceleració d'start-ups			●
	ENISA	Préstecs fins a 75.000€, 300.000€ o 1.500.000€			●
	Start-up Capital – ACCIÓ	Fins a 75.000€ a empreses			●
	Programa Preacceleració – Barcelona Activa	Programa d'acceleració d'start-ups			●



[Per a Investigadors]

Oficina de transferència de tecnologia
de la Universitat de Barcelona
Connectant recerca i societat

Fundació Bosch i Gimpera
Baldri Reixac, 4-8 | Parc Científic de Barcelona, torre D | 08028 Barcelona
T. 93 403 99 00 | fbg@fbg.ub.edu | @BoschiGimpera



Bosch i Gimpera
UNIVERSITAT DE BARCELONA

Oficina de transferència de tecnologia de la Universitat de Barcelona

Connectant recerca i societat

L'èxit d'una recerca requereix col·laboracions adequades que hi aportin els recursos i els coneixements necessaris per transformar-la en un producte o servei d'utilitat per a la societat.

El procés de transferència, en qualsevol de les seves modalitats, exigeix dominar un ampli ventall d'àmbits relacionats amb aspectes legals, econòmics, normatius i tècnics que sovint requereixen el suport de personal expert per acompanyar-te i guiar-te durant tot l'itinerari.

Des de la Fundació Bosch i Gimpera t'ajudem a trobar finançament per fer avançar el teu projecte, contactar amb els partners adequats i trobar la manera més adient perquè la teva recerca es tradueixi en un benefici per a la societat. Som un equip professional expert en transferència de tecnologia, creació d'empreses, cerca de finançament, desenvolupament de negoci, negociació de contractes, propietat legal i intel·lectual, gestió econòmica, i màrqueting i comunicació. El nostre objectiu és oferir-te una completa cartera de serveis per fer avançar el teu projecte de recerca.

Una recerca exitosa és aquella que és capaç de generar un impacte positiu en la societat.

ACTIVITATS

Impuls a la innovació

Tenim ajuts propis destinats a assolir la Prova de Concepte d'un projecte de recerca i a impulsar la creació de noves *spin-offs* a través d'un ajut per a la contractació d'un mentor.

Jornades sobre l'ecosistema emprenedor

Coneix l'experiència d'emprenedors d'èxit en empreses sorgides a partir d'un projecte de recerca a través de jornades, seminaris, cursos, etc.

Science + Partners

Persones del món de l'empresa i inversors revisen i assessoren el teu projecte perquè aconseguis una proposta de valor clara.

T'oferim accés directe als principals inversors en tecnologia com ara:

- Caixa Capital Risc
- Ysios
- Inveready
- Uninvest
- BeAble
- Altres

Humanitats: de la universitat al mercat

Coneix l'experiència de col·laboració entre universitat i empresa en l'àmbit de les humanitats i les ciències socials.

Bio Speed dating

Troba un expert en gestió i direcció d'empreses de l'àmbit de les ciències socials de la vida i de la salut perquè el teu projecte arribi al mercat a través de la creació d'una nova start-up.

Solucions a reptes empresarials / Open innovation Forum

Fes front als reptes d'innovació d'empreses del sector de l'alimentació, la salut, la química i l'energia entre d'altres.

T'AJUDEM A:



Trobar finançament per als teus projectes mitjançant:

- Col·laboració universitat-empresa.
- Convocatòries i ajuts.

T'assessorem en la cerca de fonts de finançament tant per a recerca innovadora en primeres fases com per a recerca cap a mercat o Early Stage Spin-off.



Identificar els partners més adients per al teu projecte:

- Participació en esdeveniments de networking i en fires i clústers sectorials.
- Visibilització de la teva recerca en fòrums especialitzats.

Disposem de programes específics de mentoria per afegir al teu projecte la visió d'un expert en empenedoria.



Crear una spin-off:

- Valoració de la viabilitat del teu projecte.
- Acompanyament integral: creació de l'equip, captació de capital (rondes de finançament), pla financer, pla d'empresa...
- Mentoria estratègica.

Moltes vegades la creació d'una empresa és la via més efectiva d'aconseguir el finançament per fer avançar el teu projecte. El suport dels nostres professionals t'ajudarà a millorar la teva idea de negoci i a minimitzar el risc de fracàs. No estàs sol!



Protegir i llicenciar la teva recerca:

- Avaluem la teva tecnologia i decidim el moment i la manera idonis per protegir-la.
- Identifiquem les empreses que puguin llicenciar les tecnologies protegides i portar-les al mercat. Financem la sol·licitud de patents.

El 75% dels ingressos de les patents retornen als inventors i al grup de recerca. Una patent explotada pot ser una font de finançament important per a la teva recerca.



Negociar contractes amb partners:

- Assegurem els teus ingressos. En una col·laboració, tan important és trobar el partner adequat com que la relació que s'hi estableix sigui justa. A la Fundació Bosch i Gimpera negociem els termes de negoci de les teves col·laboracions defensant els teus interessos.

Les empreses cada cop s'estimen més comprar recerca que no pas generar-la internament. Fer recerca per a empreses mitjançant un contracte de col·laboració et permetrà disposar de recursos econòmics i humans molt útils per fer avançar la teva recerca.



Comunicar la teva recerca:

- Enviament d'una newsletter mensual a prop de dos mil contactes estratègics.
- Visibilitat a les xarxes socials.
- Comunicació professional de la teva tecnologia.

Utilitza els nostres canals de comunicació per donar visibilitat a la teva recerca de manera professional. Explica'ns què fas i ho explicarem. Una bona notícia atrau negoci!

